



## Seminarprogramm SP 318

### Rhetorik Intensiv

*Es geht um Ihren persönlichen und geschäftlichen Erfolg, um Ihre Wirkung auf Ihre Mitarbeiter, Kollegen, Kunden und Freunde. Reden ist Ausdruck und Ergebnis von Persönlichkeit. Mit diesem Zusammenhang setzt sich dieses Intensiv-Seminar auseinander. Es zeigt Ihnen Ihre rhetorische Wirkung auf andere Menschen und eröffnet Ihnen Möglichkeiten, diese zu vergrößern. Ein sicheres Auftreten und eine überzeugende Rhetorik sind wichtige Voraussetzungen für persönliche Anerkennung, für Bewunderung und in vielen Fällen auch für beruflichen Erfolg.*

#### Welches ist Ihr Nutzen?

Sie werden darauf vorbereitet, frei, sicher und überzeugend zu reden. Sie lernen, wie eine Rede vorbereitet, wie sie strukturiert, wie sie gehalten wird und wie Sie Ihre Vortragsweise verbessern können. In Redeübungen erhalten Sie Gelegenheit, Ihr rhetorisches Können zu überprüfen und zu ergänzen. Angst vor Redeauftritten, vor Lampenfieber sollte für Sie zukünftig keine Rolle mehr spielen.

#### Wer sollte teilnehmen?

Menschen, die ihre Fähigkeit, vor anspruchsvollen Zuhörern frei und überzeugend zu reden, verbessern und dadurch mehr Überzeugungskraft, Sympathie und Sicherheit in solchen Situationen gewinnen wollen.

Bedingung für die Teilnahme: Bereitschaft, offene und konstruktive Kritik zu geben und entgegenzunehmen sowie Verpflichtung zu Fairness und Diskretion.

#### Welches sind die zentrale Themen?

- Kurze Einführung in die Rhetorik und in ihre Geschichte.
- Der Zusammenhang von Redezweck und Redeform.
- Was macht einen Redeauftritt souverän und wirkungsvoll?
- Wie Sie eine Rede vorbereiten.
- Über den Aufbau der Rede.
- Für alle Fälle: ein gutes Stichwortkonzept.
  
- Wie Sie Kontakt zum Publikum herstellen und Sympathien gewinnen.
- Erfolgreiche und bewährte Vortragsregeln und eine perfekte Dramaturgie – Erkenntnisse aus 2 500 Jahren Rhetorik.
- Interesse wecken und Publikum aktivieren: die Techniken.
- Wie Sie einen Spannungsbogen aufbauen.
- Die Kunst des überzeugenden Argumentierens: Über den richtigen Gebrauch von logischen, rhetorischen und dialektischen Argumenten.
- Die Kunst des Definierens: Bringen Sie die Sache auf den Punkt!
- Sprache, Stimme, Ausdrucksmittel: Klarheit, Verständlichkeit, Prägnanz, Redeschmuck, Steigerung.
- Wirkung Ihrer Rede steigern: Pausentechnik, stimmliche Akzentuierung und kontrollierte Körpersprache.
- Spontaneität und Schlagfertigkeit.
- Professionelle Interaktion mit Ihrem Publikum: Einwandvorwegnahme, Zwischenfragen, Störungen, Pannen.
- Richtiger Umgang mit Nervosität und Lampenfieber.
- Bleiben Sie Ihren Zuhörern lange in Erinnerung: Der pointierte Redeschluss.
  
- Typische Redefehler und wie Sie diese sicher vermeiden.
- Musterbeispiele für gute und schlechte Rhetorik.
- Redeübungen mit Videoanalyse.

#### Wie gehen wir vor?

Die Themen werden grundlegend und praxisgerecht behandelt. Der Wechsel von Lehrgesprächen, Gruppenarbeit und rhetorischen Übungen (Meinungsrede, Scholastischer Disput, Verteidigung einer These) fördert einen intensiven Lernprozess. Die Teilnehmer erfahren in diesen Übungen, wie ihre rhetorischen Fähigkeiten entwickelt sind und wie sie diese weiter ausbilden können. Direktes und sofortiges Trainer-Feedback. Training am eigenen Thema möglich.

#### Termine

Bad Harzburg, 12. – 14. April 2010  
Bad Harzburg, 12. – 14. Juli 2010  
Bad Harzburg, 04. – 06. Oktober 2010

#### Dauer/Zeiten

Dauer 3 Tage.  
Beginn am ersten Tag um 09:00 Uhr,  
Ende am dritten Tag gegen 16:30 Uhr.

**Dozent:** Dr. Klaus P. Beer

#### Abschluss

Qualifiziertes Teilnahmezertifikat des Veranstalters

#### Preis

EUR 1.189,00 (+ MwSt.) für Teilnahme, Schulungsunterlagen sowie Mittagessen und Seminarer Getränke an allen Seminartagen

#### Anmeldung

mit beiliegendem Faxformular.

Maximale Teilnehmerzahl: 8

## Anmeldung per Telefax an **05322/96 66 44**

An  
Dr. Beer Managemententwicklung & Seminare  
Am Wildpark 22

Telefon: 05322/9666-0

38667 Bad Harzburg

Hiermit melden wir folgende Mitarbeiter unseres Hauses zum Seminar  
“**Rhetorik Intensiv**”, Teilnahmegebühr pro Person EUR 1.189,00 zuzügl. MwSt., verbindlich an:

Name	Vorname	Funktion im Unternehmen	Termin

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) von Dr. Beer Managemententwicklung & Seminare, die wir gelesen haben und die wir unter [www.beer-management.de](http://www.beer-management.de) jederzeit erneut lesen können. Mit der Anmeldung zum Seminar akzeptieren wir diese.

Die Rechnung kommt mit der Anmeldebestätigung.

### **Ansprechpartner für eventuelle Rückfragen:**

Vorname, Name:

Tel. Durchwahl:

Telefax:

eMail-Adresse:

Unterschrift:

Datum:

### **Anschrift/Stempel des Unternehmens:**