



Seminarprogramm SP 124

Reden – wirken – erfolgreich sein! Intensivkurs Gesprächsführung und freie Rede

Es geht um Ihren persönlichen und geschäftlichen Erfolg, um Ihre Wirkung auf Ihre Mitarbeiter, Kollegen, Kunden und Freunde. Dazu gehört sicher mehr als nur eine überzeugende, klare und angenehme Art sich auszudrücken und zu argumentieren. Aber ohne diese Fähigkeiten ist Ihre Persönlichkeit ärmer, farbloser. Es geht ja keineswegs nur darum, was Sie sagen, sondern vor allem darum, wie Sie es sagen. Denn davon hängt es ab, ob Sie Ihre Gesprächspartner überzeugen, ob Sie sympathisch und vertrauenswürdig erscheinen.

Welches ist Ihr Nutzen?

Sie werden sich in diesem interessanten Seminar mit der Vorbereitung und Gestaltung von schwierigen Gesprächen und freien Reden so beschäftigen, dass sie anschließend mehr Professionalität, mehr Selbstsicherheit und mehr Überzeugungskraft besitzen und dies auch ausstrahlen. Sie festigen Ihren rhetorischen Stil und wirken klar und authentisch. Die im Seminar gewonnenen Erkenntnisse und Fähigkeiten werden von Ihnen direkt in die Praxis umgesetzt werden können.

Wer sollte teilnehmen?

Führungs- und Fachkräfte sowie Mitarbeiter aus den Bereichen Marketing, Werbung, Öffentlichkeitsarbeit und Verkauf, die ihre rhetorischen Fähigkeiten und ihre Überzeugungskraft in erheblichem Umfang steigern wollen. Alle, die für spontane Auftritte besser gewappnet sein wollen.

Welches sind die zentralen Themen?

- Die Rhetorik prägt die Persönlichkeit – auch Ihre!
- Wer das Wort beherrscht, beherrscht die Menschen.
- Gespräche vorbereiten und strukturieren.
- Zielerreichung im Gespräch auch unter erschwerten Bedingungen.
- Wie Sie Frage- und Zuhörtechniken gezielt und professionell einsetzen.
- Haben Sie gute Argumente für Ihre Standpunkte und Behauptungen? – In Zukunft ganz gewiss!
- Wie Sie Erkenntnisse der Dialektik in der Gesprächs- und Verhandlungsführung nutzen.
- Überzeugen Sie durch Klarheit, Verständlichkeit und Prägnanz.
- Achten Sie auf Körpersprache, erkennen Sie wichtige Signale, vermeiden Sie eigene Fehler.
- Wie Sie eine überzeugende Dramaturgie für Gespräch und freie Rede hinbekommen.
- Wie Sie kurze Reden vorbereiten und strukturieren.
- Der sichere Auftritt vor Ihren Zuhörern.
- Hinweise und Tips für einen interessante Redeanfang.
- Wie Sie Ihre Rede interessant und kurzweilig vortragen.
- Wie Sie Kontakt zum Publikum herstellen, Sympathie aufbauen und die Wirkung Ihrer Rede steigern.
- Wie Sie Ängste überwinden und Sicherheit im Auftreten gewinnen.
- Wie Sie rhetorische Figuren und Redeschmuck nutzen können.
- Wie Sie einen Spannungsbogen aufbauen.
- Wie Sie auf Störungen und Zwischenrufe richtig reagieren.
- Hinweise und Tips für einen pointierte Redeschluss.
- Überlegungen zum Einsatz von Technik und Medien vor größerem Publikum.
- Üben von Gesprächen und kurzen Reden.
- Hilfen für die Umsetzung in die Praxis.

Wie gehen wir vor?

Die Themen werden grundlegend behandelt. Die Übertragung in die Praxis wird mit Beispielen, Übungen und Rollenspielen unterstützt. Am Ende des Seminars entwickelt jeder Teilnehmer einen persönlichen Transferplan.

Dozent

Dr. Klaus P. Beer

Dauer

2 Tage

Abschluss

Qualifiziertes Teilnahmezertifikat des Veranstalters

■ ■ ■ Dieses Seminar kann auch innerbetrieblich durchgeführt werden. Lassen Sie sich ein unverbindliches Angebot unterbreiten.